



„ Alkimia Consulting ist eine Personalberatung die sich auf den Deutsch & Spanischen Markt spezialisiert hat, um für Unternehmen hoch qualifizierte Fach- und Führungskräfte zu vermitteln“.

Unser Mandant ist ein stark expandierendes und erfolgreiches, spanisches Unternehmen aus dem Lebensmittelbereich. Zur Erweiterung seiner Präsenz in Deutschland suchen wir für den Standort **NRW** eine engagierte Persönlichkeit als

Key Account Manager Food (m/w)

Sie sind verantwortlich für die Neukundengewinnung sowie für die Betreuung von bestehenden Großkunden. Zur systematischen Ausschöpfung der Marktchancen führen Sie Marktbeobachtungen sowie Wettbewerbsanalysen durch, um die aktuelle Marktposition gut einschätzen zu können. Sie berichten an den Country Manager sowie an den Vertriebsleiter in der Niederlassung in Deutschland.

Sie können entsprechende Verkaufserfolge nachweisen und verfügen über eine Berufserfahrung von mindestens 3 Jahren als Key Account Manager aus dem Lebensmittelbereich. **Fließende Englischkenntnisse** sowie idealerweise **Spanischkenntnisse** sind für diese Position unabdingbar.

Strategisches Denken zeichnet Sie gleichermaßen aus wie ein hohes Maß an Eigeninitiative. Hervorragende kommunikative Fähigkeiten gehören genau so zu Ihren Stärken wie eine hohe Lernbereitschaft.
Eine hohe Reisebereitschaft rundet Ihr Profil ab.

Unser Kunde bietet Ihnen eine attraktive Vergütung, sowie einen interessanten Arbeitsplatz in einem dynamischen internationalen Unternehmen.

Wenn Sie Interesse an dieser Aufgabe haben, senden Sie bitte Ihre Bewerbung auf Spanisch oder Englisch mit Lichtbild unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an Frau Günther: candidatos@alkimiaconsulting.com