

Anmeldung

Informationsveranstaltung
„Geschäftschancen für
deutsche Unternehmen bei
Weltbank und United Nations“

am 16. Juni 2010
um 13:30 Uhr im Raum 519
beim Afrika-Verein der deutschen Wirtschaft
Neuer Jungfernstieg 21, 20354 Hamburg

Ich nehme an der Veranstaltung teil.

- Ich bin Mitglied des Afrika-Vereins oder
des LAVs und überweise vorab Euro 50,-
auf das Konto des Afrika-Vereins.
- Ich bin kein Mitglied des Afrika-Vereins
oder des LAVs und überweise vorab Euro
100,- auf das Konto des Afrika-Vereins.

Bitte überweisen Sie den entsprechenden Betrag unter
dem Stichwort „Weltbank“ auf das Konto
des Afrika-Vereins, Nr: 32 133 29 der HypoVereinsbank
(BLZ 200 300 00).

Name, Vorname

Firma

Straße

PLZ/ Ort

Telefon/ Telefax

E-Mail

Bitte senden Sie Ihre Anmeldung bis zum 13. Juni
2010 an die **Fax-Nummer: 040 354704**

Zielgruppe

Die Vereinten Nationen und die Weltbank haben
ein Kriterienkatalog für ihre Geschäftspartner
verfasst. Partner

- können aus allen Branchen kommen,
- können jede Unternehmensgröße haben,
- müssen bereits seit drei Jahren existieren,
- sollten über Erfahrungen im Exportgeschäft verfügen,
- sollten interessiert sein an langfristigen
Geschäftsbeziehungen und
- müssen bereit sein, dafür Zeit zu investieren



Lateinamerika Verein e.V.

Informationsveranstaltung

„Geschäftschancen für
deutsche Unternehmen bei Weltbank
und United Nations“

16. Juni 2010

Beim
**Afrika-Verein der deutschen
Wirtschaft, Raum 519**
Neuer Jungfernstieg 21
20354 Hamburg

Ansprechpartner/in

Asmau Nitardy

Afrika-Verein der deutschen Wirtschaft e.V

Tel: +49 40 4191 33 28

E-Mail: nitardy@afrikaverein.de

Weltbank

Die Weltbank finanziert jährlich eine Vielzahl unterschiedlichster Projekte. In 2009 wurden fast 60 Milliarden US-Dollar für Projekt-Kredite, Zuschüsse, Beteiligungen und Garantiezusagen aufgewandt.

Mit Ihren Produkten und Ihrer Expertise haben auch deutsche Unternehmen gute Chancen erfolgreich bei der Weltbank und anderen regionalen Entwicklungsbanken mitzubieten. Voraussetzung hierfür ist ein starkes Wissen über die interne Funktionsweise der Bank sowie deren zum Teil komplexen Vergaberichtlinien (procurement).

United Nations

Als weltweit größter Einkäufer erwerben die Vereinten Nationen (VN) jährlich Waren und Dienstleistungen im Wert von über 13 Milliarden US\$. New York und Kopenhagen sind die beiden größten Beschaffungsstandorte der VN. Die hier ansässigen Organisationen stehen für etwa 70% des gesamten Einkaufs der VN.

Die AHK USA - New York und die AHK Dänemark unterstützen deutsche Unternehmen bei der Vermarktung Ihrer Produkte und Dienstleistungen gegenüber den VN.

Von diesem Kuchen können sich auch deutsche Unternehmen ein Stück abschneiden. Allerdings scheuen viele die öffentlichen Ausschreibungen der internationalen Organisationen.

Der Afrika-Verein gemeinsam mit Lateinamerika Verein e.V. möchten daher die Unternehmen mit dieser Veranstaltung an Weltbank- und UN-Projekte heranzuführen, sie für diese Thematik sensibilisieren und ihnen Tipps und Hinweise für die Praxis geben.

Programm

Begrüßung

Hans W. Meier-Ewert,
Geschäftsführender Vorstand,
Afrika-Verein der deutschen Wirtschaft e.V.

Peter Rösler,
Stellvertretender Geschäftsführer,
Lateinamerika Verein e.V.

Die Weltbank als Geschäftspartner

Hinweise für eine erfolgreiche Beteiligung an Ausschreibungen

Dr. Christoph Schemionek

International Financial Institutions Liaison,
Office of the Representative of German Industry
and Trade (RGIT), Washington D.C.

Das Beschaffungswesen der UN

Lieferchancen erfolgreich nutzen

Kirsten Fasshauer

UN-Procurement Services
Deutsch-Dänische Handelskammer,
Kopenhagen

Nicole Klug

Manager Consulting Services & UN-Procurement,
Deutsch-Amerikanische Handelskammer,
New York

Im Anschluß der Vorträge gibt es die

Gelegenheit Einzelgespräche mit den

Referenten zu terminieren.

Bitte senden Sie den separaten Fragebogen ausgefüllt zurück.