

LAV-Partnerforum 3

Dienstag, 20. April, 16 – 17 Uhr, MS Teams (Deutsch)

Finanzierung und Sicherung, Außenhandel und Investitionen; Praxisbeispiele

Verkaufen oder Produzieren im Ausland ist ein Geschäftsmodell von vielen „hidden champions“ der deutschen Exportwirtschaft. Ein Knackpunkt ist wiederholt die Finanzierung der Produkte, der Investitionen oder des Käufers im Zielland. Welche sind die zentralen Herausforderungen für die deutsche Außenwirtschaft und sind die bisherigen Förderinstrumente noch zeitgemäß und wie können sie, falls nötig, optimiert werden?

Moderation und INPUT

Gabriele Greiner, Managing Director, German Centre for Industry and Trade GmbH c/o Landesbank Baden-Württemberg (LBBW), Stuttgart

PANEL

- Herwig Maaßen, Senior Manager, [PricewaterhouseCoopers GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft](#), Hamburg
- Stefan Schmidt, Head of Department Underwriting & Risk Management, [Euler Hermes Aktiengesellschaft](#), Hamburg
- Oliver Nuß, Senior Treasury Manager Central Finance / Treasury, [Knauf Group](#), Iphofen

Questions & Answers

Format: *moderiertes Gespräch*

Sprache: *Deutsch*